



Visite chez le numéro 1 français du dépôt-vente d'automobiles de collection.

Interview et photos : Ph. Demaison.

Parfaitement visible en bordure d'autoroute A42 à la sortie de Lyon, le nouveau showroom de GT Spirit connaît un succès grandissant. Nicolas DEFOSSE, son directeur nous y reçoit pour nous faire découvrir ce lieu dont tout le monde parle.

Ph.Demaison : En ces temps de crise, GT Spirit semble connaître un succès grandissant, quelle est votre recette ?

Nicolas Defosse : Notre volonté est simple : démocratiser la voiture de collection. Le concept de GT Spirit est de rendre l'achat ou la vente d'un véhicule de collection aussi simple et sûr que celui d'une voiture neuve.

Ph.D : et comment faites-vous ?

N.D : Notre volonté est de proposer le meilleur aux clients GT Spirit. Pour cela, nous opérons une sélection rigoureuse à l'entrée grâce à notre atelier mécanique : toutes les autos sont essayées, expertisées sur le pont, matchées (ndlr : vérification numéros moteur/châssis). Ainsi les autos accidentées ou bricolées sont refusées.

Ph.D : D'où la fameuse garantie 12 mois !

N.D : exactement ! nous sommes les premiers à proposer une garantie 12 mois sur une auto de collection, ainsi tous nos véhicules sont garantis jusqu'à 15 000 euros par sinistre. Cela illustre notre volonté de sécuriser l'achat pour le client GT Spirit. C'est aussi un avantage décisif pour le vendeur qui nous confie son auto, car si nous la validons, elle bénéficiera de cette garantie.

Ph.D : En période de crise, certains se spécialisent dans une marque ou un modèle. Vous adoptez la démarche inverse, pourquoi ?

N.D : la force de GT Spirit, c'est aussi l'étendue de son offre. C'est ce qui fait le succès de notre showroom : plus de 150 voitures de collection, de sport et de prestige réparties par marques et années sur 3 500 m², c'est unique en France. Les clients apprécient le choix autant que la qualité. C'est également vrai sur notre site internet "www.gt-spirit.fr", qui reçoit plus de 7 000 visites par jour. Cela en fait une référence sur le marché et nous permet de vendre plus de 180 voitures par an... jusqu'en Chine ou en Russie. De plus, l'étendue de l'offre GT Spirit nous permet de proposer autant voire plus d'exemplaires d'un modèle ou d'une marque que nos confrères spécialisés.

Ph.D : vous êtes un spécialiste multimarques en quelque sorte..

N.D : Cela paraît antinomique, mais on peut le définir comme cela. A ce matin, nous avons 17 Porsche, 15 Triumph, 10 Jaguar, 13 Citroën, 8 Ferrari, 6 Mercedes, etc. Et je vous passe les modèles rares !

Ph.D : Et demain, comment voyez-vous évoluer le marché ?

N.D : Le profil du collectionneur d'aujourd'hui et de demain évolue vers un utilisateur qui ne possède peut être qu'une ou deux voitures mais qui s'en sert régulièrement, le prix de l'immobilier ne permettant plus de stocker des collections privées de 50 véhicules... sauf rares exceptions...

La demande s'orientera donc clairement vers la qualité, grâce notamment aux contrôles technique plus sévères donc plus crédibles, à internet qui globalise l'offre et stimule la concurrence. Idem pour trouver les pièces détachées...

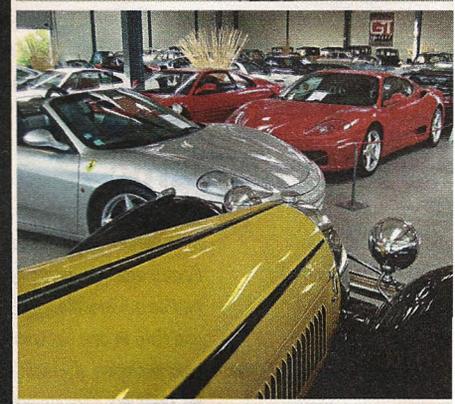
Grâce à cela, le client sera de mieux en mieux informé et de plus en plus rapidement.

Attention cependant, internet restera une jungle ou le meilleur côtoie le pire.

Nous pensons qu'il y aura une demande forte auprès de professionnels établis, à l'offre et au discours clair : sécurité, rapidité et facilité.

Il faudra plus que jamais que ce qui est annoncé sur internet soit présent et vérifiable dans un showroom afin que virtuel et réel ne se confondent pas. Cette évolution est déjà entamée et GT Spirit répond parfaitement à cette demande.

Nous avons de plus de beaux projets dans les cartons pour après-demain...



GT Spirit

646, avenue des près seigneurs
01120 LA BOISSE.

Tél : 04 78 02 10 10

Horaires d'ouverture au public :

- le lundi de 14 h à 19 h
- du mardi au samedi : 9 h 30 à 12 h / 14 h à 19 h

Site Internet : www.gt-spirit.fr

